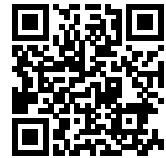


# Sales Executive Consulente Commerciale FIRENZE (mfx)



Luogo **Toscana, Firenze**  
<https://www.annunciici.it/x-117056-z>

## Descrizione dell'azienda

Siamo una multinazionale fondata nel 2012 a Berlino e attualmente presente in diversi Paesi tra i quali Italia Germania Regno Unito Australia.

La nostra missione è mettere in contatto utenti e ristoranti in tutto il mondo in tempo reale permettendo a chiunque di prenotare in qualunque momento e da qualunque luogo.

Per farlo mettiamo la tecnologia a disposizione dei ristoranti partner fornendo soluzioni all'avanguardia per gestire le prenotazioni attrarre nuovi clienti fidelizzare e rendere i clienti abituali ancora più soddisfatti.

## I Quandoorians

Siamo un team internazionale di professionisti provenienti da oltre 50 paesi. I nostri valori definiscono ciò che è importante per noi ciò in cui crediamo e ciò che ci guida.

Siamo un gruppo orientato alla crescita sia personale che professionale di ogni componente del team. Ci impegniamo ad avere un impatto positivo su ciò che facciamo e sulle persone con le quali lavoriamo. Siamo una squadra che lavora con spirito di collaborazione e grande armonia uniti dall'ambizione di raggiungere obiettivi di crescita comuni in un ambiente stimolante in cui le competenze dei singoli vengono costantemente valorizzate.

Il capitale più importante della nostra azienda sono le persone per questo garantiamo un processo formativo che permette di migliorare le proprie abilità e le proprie competenze di crescere professionalmente in un contesto internazionale giovane e dinamico.

## Descrizione del lavoro

Per espandere la forza vendita in Italia stiamo cercando una risorsa da inserire nel Sales Team.

La risorsa ideale ha maturato esperienza nell'acquisizione di nuovi clienti nel settore dei servizi B2B e ha ottime capacità organizzative di comunicazione e relazione.

E' una persona determinata e ambiziosa a cui piace lavorare per obiettivi a cui verrà affidato lo sviluppo commerciale del territorio di Firenze.

## Le attività principali sono:

- Analisi del mercato e dei potenziali clienti assegnati
- Organizzazione degli appuntamenti presso i ristoranti

- Proposta delle soluzioni adatte alle esigenze del potenziale cliente.

Carica di responsabilità e responsabilità.

Corsi di aggiornamento costanti.

Riunioni regolari con il team.

Qualifiche.

I requisiti del candidato ideale sono:

Determinazione ed entusiasmo.

- Esperienza commerciale in acquisizione di nuovi clienti o organizzazione di eventi.

Mezzo proprio.

- Madrelingua o fluente lingua italiana.

- Conoscenza della lingua inglese.

- Dimestichezza nell'utilizzo dei principali software e CRM.

Sales Executive Consulente Commerciale FIRENZE (mfx)

Sales Executive Consul

---

## Informazioni aggiuntive

### Cosa offriamo:

- Contratto di lavoro di assunzione diretta (No partita IVA)
- Retribuzione costituita da fisso + sistema commissionale potenzialmente illimitato.
- Rimborso spese.
- Pc' cellulare e tablet per lo svolgimento dell'attività lavorativa.
- Formazione iniziale e aggiornamento costante tramite la Quandoo Academy.
- Convenzioni aziendali.

Se pensi che il tuo profilo sia in linea con quanto cerchiamo e desideri avere un ruolo determinante nel successo di Quandoo' inviaci ora il tuo CV aggiornato e ti ricontatteremo per fissare un colloquio.

### Videos To Watch

<https://www.youtube.com/watch?v=cbo8DSZKmvk>