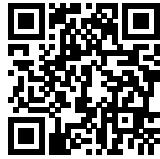


COMMERCIALE PADOVA

Luogo **Veneto, Padova**
<https://www.annuncici.it/x-122152-z>



Descrizione dell'azienda

Unisciti anche tu al team di MioDottore' potrai guadagnare oltre 50.000€ l'anno .

Siamo leader di mercato in Italia grazie al lavoro che ogni giorno i membri del nostro team mettono in campo e che noi siamo contenti di ricompensare con salari competitivi :-)

Siamo uno tra i più grandi marketplace dedicati al booking online di visite mediche e allo stesso tempo forniamo ai professionisti sanitari e ai centri medici utili strumenti per gestire il flusso di pazienti' migliorare l'efficienza e la propria presenza online e acquisire nuovi pazienti.

Descrizione del lavoro

In qualità di Sales Account lavorerai nel team di riferimento della tua città garantendo il raggiungimento degli obiettivi assegnati tramite:

- Acquisizione e procacciamento di nuovi clienti.
- Vendita software gestionale a medici e professionisti che operano in ambito sanitario
- Creazione di nuove opportunità di business tramite cold call e contact reference per presa appuntamento
- Gestione autonoma della trattativa commerciale incontrando personalmente i futuri clienti
- Collaborazione con gli account manager dedicati al post-vendita

Qualifiche

Sei il candidato ideale se:

- Sei una persona ambiziosa e hai voglia di giocare un ruolo cruciale per la crescita e il successo della nostra compagnia
- Hai maturato almeno un anno di esperienza nella vendita di servizi/prodotti in qualità di Sales Account o Consulente Commerciale' preferibilmente nel settore assicurativo' finanziario' telecomunicazioni' fitness o immobiliare.
- Possiedi una forte determinazione e orientamento al risultato
- Ami l'attività di prospettazione e sviluppo commerciale

- Hai attitudine a lavorare per obiettivi mensili e possiedi eccellenti capacità commerciali

Sei anche in possesso delle seguenti informazioni:

- Offriamo:

- Contratto di assunzione per tempo indeterminato (contratto a tempo indeterminato)

- Retribuzione fissa mensile + variabile legata al raggiungimento dei target di vendita individuali (total compensation 50.000 euro lordi annui)

- Utile benefit: cellulari/tablet' ticket restaurants' assicurazione sanitaria e piano di share options aziendale (pacchetti di valore crescenti nel tempo);

- Accesso alla MioDottore Academy: 4 settimane di formazione completa nel Training Hub di MioDottore con un trainer dedicato che ti illustrerà mercato' prodotti

- Strumenti e processi per svolgere al meglio il tuo lavoro;

- Manager di riferimento dedicato a stimolare le tue prestazioni e guidare il tuo percorso di carriera;

- Continua opportunità di formazione e crescita in un contesto meritocratico' giovane dinamico e internazionale

- 5 settimane di ferie pagate durante le quali ti incoraggiamo a prendere le meritate vacanze avendo l'intero stipendio pagato mentre ti rilassi:-)

COMMERCIALE PADOVA

<https://www.annuncici.it/x-122152-z>

Videos To Watch

<https://www.youtube.com/watch?v=-EtkWNsHP9k>
https://www.youtube.com/watch?v=jq_EDytSJ4o