COMMERCIALE PADOVA

Luogo **Veneto, Padova**
https://www.annuncici.it/x-122152-z

Descrizione dell'azienda
Unisciti anche tu al team di MioDottore' potrai guadagnare oltre 50.000€ l'anno .
Siamo leader di mercato in Italia grazie al lavoro che ogni giorno i membri del nostro team mettono in campo e che noi siamo contenti di ricompensare con salari competitivi :-)
Siamo uno tra i più grandi marketplace dedicati al booking online di visite mediche e allo stesso tempo forniamo ai professionisti sanitari e ai centri medici utili strumenti per gestire il flusso di pazienti' migliorare l'efficienza e la propria presenza online e acquisire nuovi pazienti.
Descrizione del lavoro
In qualità di Sales Account lavorerai nel team di riferimento della tua città garantendo il raggiungimento degli obiettivi assegnati tramite:
- Acquisizione e procacciamento di nuovi clienti.
- Vendita software gestionale a medici e professionisti che operano in ambito sanitario
- Creazione di nuove opportunità di business tramite cold call e contact reference per presa appuntamento
- Gestione autonoma della trattativa commerciale incontrando personalmente i futuri clienti
- Collaborazione con gli account manager dedicati al post-vendita

Qualifiche
Sei il candidato ideale se:
- Sei una persona ambiziosa e hai voglia di giocare un ruolo cruciale per la crescita e il successo della nostra compagnia
- Hai maturato almeno un anno di esperienza nella vendita di servizi/prodotti in qualità di Sales Account o Consulente Commerciale' preferibilmente nel settore assicurativo' finanziario' telecomunicazioni' fitness o immobiliare.
- Possiedi una forte determinazione e orientamento al risultato
- Ami l'attività di prospezione e sviluppo commerciale
- Hai attitudine a lavorare per obiettivi mensili e possiedi eccellenti capacità commerciali

Sei autonomo
Informazioni aggiuntive
Cosa offriamo:
- Contratto di assunzione diretto con azienda (tramite Commercio' [illegible])
- Retribuzione fissa mensile + variabile legata al raggiungimento dei target di vendita individuali (total compensation 50.000 euro lordi annui)
- Ulteriori benefit: cellulare' tablet' ticket restaurants' assicurazione sanitaria e piano di share options aziendale (pacchetto di valore crescente nel tempo);
- Accesso alla MioDottore Academy: 4 settimane di formazione completa nel Training Hub di MioDottore con un trainer dedicato che ti illustrerà mercato' prodotti' strumenti e processi per svolgere al meglio il tuo lavoro;
- Manager di riferimento dedicato a stimolare le tue prestazioni e guidare il tuo percorso di carriera;
- Continue opportunità di formazione e crescita in un contesto meritocratico' giovane' dinamico e internazionale
- 5 settimane di ferie pagate durante le quali ti incoraggiamo a prendere le meritate vacanze avendo l'intero stipendio pagato mentre ti rilassi :-)

COMMERCIALE PADOVA https://www.annuncici.it/x-122152-z

Videos To Watch
https://www.youtube.com/watch?v=-EtkWNsHP9k
https://www.youtube.com/watch?v=jq_EDytSJ4o