

CORSO OPERATORE SPORTELLLO BANCARIO E CONSULENTE DI FILIALE MAGGIO



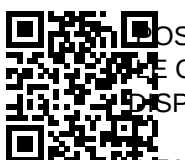
Luogo **Sicilia, Siracusa**
<https://www.annuncici.it/x-126176-z>

A MILANO
CORSO ALTA FORMAZIONE
OPERATORE SPORTELLLO BANCARIO E CONSULENTE DI FILIALE MAGGIO 2023

- * CON MODULO DI OPERATIVITÀ INTERNAZIONALE E CALL CENTER BANCA
- * CON MODULO GESTIONE AFFIDAMENTI E MUTUI
- * CON MODULO PORTAFOGLIO TITOLI / FONDI
- * MODULI TEORICO - PRATICI SULLA OPERATIVITÀ DI FILIALE
- * ELEVATA SPENDIBILITÀ SUL MERCATO DEL LAVORO E IN TUTTA L'AREA BANCA - CREDITO
- * CON MODULO DI CONSULENZA ED ORIENTAMENTO OCCUPAZIONALE FINALE E INOLTRO DELLE CANDIDATURE ALLA AZIENDE RICHIEDENTI

80 ORE DI AULA - FULL TIME - DA LUNEDÌ A VENERDÌ
MODULI TEORICO - PRATICI SULLA OPERATIVITÀ DI FILIALE

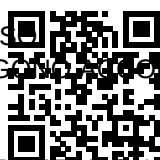
EDIZIONE MAGGIO 2023 : DAL 15/05/2023 AL 26/05/2023



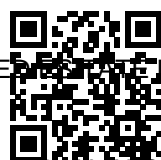
**CORSO OPERATOREE
SPORTELLO BANCARIO E
CONSULENTE DI FILIALE
MAGGIO 2023**



**ROSSO OPERATORE
SPORTELLO BANCARIO E
CONSULENTE DI FILIALE
MACINO 2023**



**COSÌ OPERATORE
SPORTELLO BANCARIO E
CONSULENZA DI FILIALE
MAGGIO 2023**



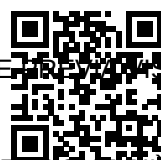
na notevole i
accoppiamento
se dalla tenen
prodotti e finan



2023
 MACGILV
 CONSULENTE DI FILIALE
 SPORTELLI BANCARIO E
 CASSA OPERAIORI
 e persone che
 conti, alla ge
 lanza e ell"
 https://www.annunci.it/x-126176-



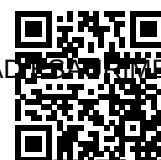
**SPORTELLO BANCARIO E
CONSULENTE DI FILIALE
MAGGIO 2023**



**OPERAZIONE
BANCARIO E
FILIALE
2023**



**SPORTELLO BANCARIO E
CONSULENZA DI FILIALE
MAGGIO 2023**



**SPORTELLI BANCARIO E
CONSULENZA DI FILIALE
MAGGIO 2023**



**SPORTELLO BANCARIO E
CONSULENTE DI FILIALE
MACSIO 2023**
<https://www.annunci.it/x-126176->

Il percorso formativo proposto, caratterizzato dal metodo didattico innovativo che fonde teoria e pratica, intende appunto trasferire tutte le competenze utili ad operare in autonomia e con professionalità in tutti gli ambiti relativi ai diversi profili occupati in una filiale bancaria e nelle aziende del credito e della finanza interessate all'acquisizione di nuovi clienti ed alla loro fidelizzazione.

Il profilo in uscita, vedrà un professionista capace di offrire alla clientela spiegazioni ed informazioni chiare ed esaustive in merito alle varie tipologie di prodotti , identificando le opportunità di rendimento e di risparmio , i potenziali rischi nonché i possibili ambiti di applicazione. Saprà altresì illustrare ai clienti l'utilizzo e il funzionamento degli strumenti utili ad usufruire dei servizi bancari e seguirà il cliente nella sua crescita , con competenze anche in ambito giuridico, economico e di marketing.

Sono previste molte ore di esercitazioni e simulazioni, self-study a sessioni interattive. E' prevista la consegna di dispense e materiale didattico.

Per coloro i quali avranno raggiunto il 70% del monte ore complessivo - presenze verrà rilasciato un attestato di partecipazione spendibile ai fini curriculari e di selezione del personale in ambito credito.

Per info, quota di partecipazione, chiarimenti e iscrizioni contattare la Segreteria Direzionale.