## **CORSO ON LINE DI PNL - PARMA**



Luogo **Emilia-Romagna, Parma** 

https://www.annuncici.it/x-14505-z

## CORSO PNL (PROGRAMMAZIONE NEURO-LINGUISTICA)

La Programmazione Neuro-Linguistica (PNL) è una scienza che studia i comportamenti delle persone di successo, analizzandone i modelli ed estraendone le tecniche pratiche da insegnare per superare qualsiasi situazione (Vita – Lavoro – Successo).

Attualmente è una delle scienze più avanzate e utilizzate in tutto il mondo da consulenti, manager, sportivi, esperti di formazione, studiosi e comunicatori di professione per massimizzare le loro prestazioni.

## A CHI E' RIVOLTO:

Il corso è rivolto a tutti coloro che vogliono avvicinarsi alla linguistica di precisione e migliorare la propria capacità di capire e farsi capire, approfondire il controllo delle emozioni, avere più sicurezza e motivazione, usare il linguaggio con sicurezza ed eleganza.

## AL TERMINE DEL CORSO SAPRETE COME:

- Utilizzare i principi della comunicazione così da farlo con maggiore chiarezza e fluidità
- Migliorare i rapporti interpersonali
- Cogliere le esigenze inespresse, i desideri, i timori e le perplessità dell'interlocutore
- Scegliere le parole giuste in ogni circostanza.





- •LEZIONE 4: La Comunicazione persuasiva
- •LEZIONE 5: La Comunicazione non verbale
- •LEZIONE 6: Tecnologia e raggiungimento obiettivi
- •LEZIONE 7: Gli elementi di un obiettivo ben formulato
- •LEZIONE 8: Esercitazione: Gli elementi di un obiettivo ben formulato
- •LEZIONE 9: Sapere ciò che si vuole
- •LEZIONE 10: Valori e obiettivi
- •LEZIONE 11: Meccanismi di influenza e socializzazione
- •LEZIONE 12: I comportamenti
- •LEZIONE 13: L'intelligenza emotiva e il problem solving
- •LEZIONE 14: Comunicazione avanzata Tecniche di ricalco e Guida
- •LEZIONE 15: I Metaprogrammi e gli Indici Referenziali
- •LEZIONE 16: Dare senso al proprio mondo: l'ABC, uno strumento di aiuto
- •LEZIONE 17: I Sistemi Rappresentazionali
- •LEZIONE 18: Quello che comunichiamo e quello che l'altro capisce
- •LEZIONE 19: L'intelligenza emotiva
- •LEZIONE 20: L'intelligenza emotiva e l'empatia: due volti della stessa medaglia
- •LEZIONE 21: La metacognizione
- •LEZIONE 22: Il metodo S.C.O.R.E
- •LEZIONE 23: Il linguaggio e la parola
- •LEZIONE 24: Le credenze
- •LEZIONE 25: Il valore del linguaggio vago
- •LEZIONE 26: Scendere nello specifico II Metamodello
- •LEZIONE 27: Le metafore nella comunicazione
- •LEZIONE 28: Gestire e addomesticare il tempo
- •LEZIONE 29: La ristrutturazione cognitiva
- •LEZIONE 30: Strategie per il successo
- •LEZIONE 31: La tecnica dell'ABC
- •LEZIONE 32: Le ancore
- •LEZIONE 33: Gli atteggiamenti
- •LEZIONE 34: I meccanismi della persuasione