

# Agente di commercio BERGAMO



Luogo **Lombardia, Bergamo**  
<https://www.annunci.it/x-1602-z>



SAN CARLO SALES TEAM

San Carlo Gruppo Alimentare SpA, azienda leader di mercato nel settore Chips e Savory snacks, è alla ricerca di un Agente Monomandatario in Tentata Vendita canale Dettaglio/Ho.Re.Ca a cui assegnare in ESCLUSIVA una zona del territorio di Bergamo.

## COSA OFFRIAMO, DA SUBITO

- Contratto Enasarco , in esclusiva con l'Azienda a Tempo indeterminato
- Portafoglio clienti , in esclusiva , realmente attivo che genera guadagno provvigionale certo
- Guadagno provvigionale potenziale aggiuntivo generato dall'incremento della numerica dei pv clienti e dell'ampliamento dell'assortimento prodotti nei pv
- Guadagno premiale aggiuntivo generato dai premi mensili

 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>	 <div>Agente di commercio BERGAMO</div> <a href="https://www.annunci.it/x-1602-z">https://www.annunci.it/x-1602-z</a>
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

- 
- Metodo di lavoro performante
  - Formazione iniziale sul campo retribuita
  - Possibilità di crescita in ruoli di responsabilità

#### ATTIVITA'

Mantenere ed incrementare la presenza di San Carlo nella zona assegnata attraverso:

- Corretta frequenza visita
- Incremento numerica portafoglio clienti esistente
- Ampliamento dell'assortimento per linee di prodotto nei punti vendita
- Applicazione linee guida espositive
- Costruzione di relazioni continuative con clienti

#### STRUMENTI DI SUPPORTO

- Squadra di colleghi e Responsabile di filiale a supporto
- Report di analisi per la gestione dei risultati e la messa in campo di azioni migliorative
- Riunioni e attività formative
- Campagne Marketing continue
- Materiale espositivo
- Terminalino e Stampante

---

## REQUISITI PROFESSIONALI

- Partita IVA
- Iscrizione Camera Commercio ruolo Agente OPPURE titolo di studio abilitante (ragioneria, tecnico commerciale, alberghiero, turistico, gestione aziendale e similari) OPPURE disponibilità a frequentare corso abilitante tramite ente formativo convenzionato con San Carlo
- Patente B

Le candidature ritenute in linea saranno inizialmente trattate dalla società di consulenza Strategic People e successivamente inoltrate alla funzione HR Sales della Direzione Risorse Umane di Gruppo.

Il presente annuncio è rivolto ad entrambi i sessi, ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91 e a persone di tutte le nazionalità, ai sensi dei decreti legislativi 215/02 e 216/03.