



Luogo **Emilia-Romagna, Parma**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



L'azienda nostra cliente è un concessionario automotive, leader in Emilia, tra i più importanti e prestigiosi gruppi in Italia. Con oltre 40 anni di storia, è presente con varie sedi in 3 diverse province e oltre 100 dipendenti. L'azienda rappresenta ufficialmente 3 brand automobilistici e garantisce a privati ed aziende un'ampia scelta di vetture nuove, usate, km0 e consulenza specializzata nei servizi finanziari, assicurativi e di noleggio.

In fase di crescita del proprio organico l'azienda ci ha affidato la ricerca di un/una:

**Venditore Settore Auto**

La figura di riferimento si occuperà principalmente di:

Accompagnare il cliente lungo un percorso consulenziale che porti alla vendita o al noleggio di auto nuove ed usate.

Erogazione dei servizi finanziari e assicurativi correlati.

Gestione commerciale supportata dagli strumenti informatici aziendali, fra cui il CRM.

L'attività è orientata agli obiettivi quali-quantitativi, alla massima attenzione verso il cliente ed alle sue esigenze.



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



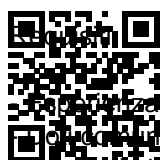
**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



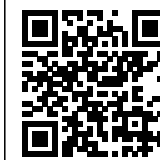
**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>



**Venditore Settore Auto**  
**1300-1600**  
<https://www.annunci.it/x-1604-z>

- Capacità di lavorare in team;
- Forte orientamento ai risultati;
- Atteggiamento propositivo e proattivo;
- Capacità di coinvolgimento;
- Forte propensione al Problem-solving.

---

L'azienda offre: Il candidato lavorerà all'interno del team di vendita, riportando al Responsabile Vendite della sede. Si offre contratto a tempo pieno inquadrato nel CCNL Commercio, trattamento economico commisurato alle effettive capacità del candidato, formazione continua e piano incentivi.

Sede di Lavoro: Reggio Emilia

Tutti i candidati che soddisfano il profilo descritto verranno contattati entro due settimane. K&P Consulting Srl, Società Collegata al Registro delle Agenzie per il Lavoro Rif. n. 39/0002041, invita tutti i candidati (Legge 903/77) a prendere visione dell'informativa privacy (art. 13 D.lgs 196/2003) presente sul sito.