CORSO ON LINE DI PNL - BRESCIA

Luogo **Lombardia, Brescia**
https://www.annuncici.it/x-245978-z

CORSO PNL (PROGRAMMAZIONE NEURO-LINGUISTICA)
La Programmazione Neuro-Linguistica (PNL) è una scienza che studia i comportamenti delle persone di successo, analizzandone i modelli ed estraendone le tecniche pratiche da insegnare per superare qualsiasi situazione (Vita – Lavoro – Successo).

Attualmente è una delle scienze più avanzate e utilizzate in tutto il mondo da consulenti, manager, sportivi, esperti di formazione, studiosi e comunicatori di professione per massimizzare le loro prestazioni.

A CHI E' RIVOLTO:

Il corso è rivolto a tutti coloro che vogliono avvicinarsi alla linguistica di precisione e migliorare la propria capacità di capire e farsi capire, approfondire il controllo delle emozioni, avere più sicurezza e motivazione, usare il linguaggio con sicurezza ed eleganza.

AL TERMINE DEL CORSO SAPRETE COME:

- Utilizzare i principi della comunicazione così da farlo con maggiore chiarezza e fluidità
- Migliorare i rapporti interpersonali
- Cogliere le esigenze inespresse, i desideri, i timori e le perplessità dell'interlocutore
- Scegliere le parole giuste in ogni circostanza.

Corso è formato da 12 Moduli Video, 3 lezioni in PDF, tutti stampabili e ringraziabili.
Inoltre vi sono Testi di autovalutazione.
Tutto il materiale sarà visibile e scaricabile dal sito una volta effettuato il pagamento ed aver ricevuto una e mail con un codice.

COSTO € 120,00 PROMOZIONE € 29,90

PROGRAMMA CORSO – CORSO PNL
- LEZIONE 1: Introduzione e Presentazione
- LEZIONE 2: Le Basi del Funzionamento della PNL
- LEZIONE 3: La Comunicazione Interpersonale

CORSO ON LINE DI PNL - BRESCIA https://www.annuncici.it/x-245978-z

•LEZIONE 4: La Comunicazione persuasiva
•LEZIONE 5: La Comunicazione non verbale
•LEZIONE 6: Tecnologia e raggiungimento obiettivi
•LEZIONE 7: Gli elementi di un obiettivo ben formulato
•LEZIONE 8: Esercitazione: Gli elementi di un obiettivo ben formulato
•LEZIONE 9: Sapere ciò che si vuole
•LEZIONE 10: Valori e obiettivi
•LEZIONE 11: Meccanismi di influenza e socializzazione
•LEZIONE 12: I comportamenti
•LEZIONE 13: L'intelligenza emotiva e il problem solving
•LEZIONE 14: Comunicazione avanzata – Tecniche di ricalco e Guida
•LEZIONE 15: I Metaprogrammi e gli Indici Referenziali
•LEZIONE 16: Dare senso al proprio mondo: l'ABC, uno strumento di aiuto
•LEZIONE 17: I Sistemi Rappresentazionali
•LEZIONE 18: Quello che comunichiamo e quello che l'altro capisce
•LEZIONE 19: L'intelligenza emotiva
•LEZIONE 20: L'intelligenza emotiva e l'empatia: due volti della stessa medaglia
•LEZIONE 21: La metacognizione
•LEZIONE 22: Il metodo S.C.O.R.E
•LEZIONE 23: Il linguaggio e la parola
•LEZIONE 24: Le credenze
•LEZIONE 25: Il valore del linguaggio vago
•LEZIONE 26: Scendere nello specifico – Il Metamodello
•LEZIONE 27: Le metafore nella comunicazione
•LEZIONE 28: Gestire e addomesticare il tempo
•LEZIONE 29: La ristrutturazione cognitiva
•LEZIONE 30: Strategie per il successo
•LEZIONE 31: La tecnica dell'ABC
•LEZIONE 32: Le ancore
•LEZIONE 33: Gli atteggiamenti
•LEZIONE 34: I meccanismi della persuasione Chiudi