

**RESPONSABILE COMMERCIALE amp MARKETING - AZIENDA BRESCIA SETTORE C**



**Lombardia, Brescia**  
<https://www.annunci.it/x-296273-z>



KNET HUMAN RESOURCES è una società di Consulenza leader nel Recruitment a livello Nazionale e Internazionale area Executive, Top & Senior Management, Middle Management, Temporary e International Search. Operiamo come Business Partner di selezione attraverso specifiche Divisioni di Specializzazione Aziende- HR, Finance & Accountancy- Technical & Engineering- Sales & Marketing / Supply Chain- IT & Digital Studi Professionali

Il nostro Cliente è una prestigiosa realtà aziendale specializzata nell'ambito della progettazione e produzione di articoli in plastica e carta..

L'azienda con esperienza quarantennale, che ha avviato un'ulteriore fase di espansione di respiro internazionale, ricerca una figura da inserire all'interno dello staff come **RESPONSABILE COMMERCIALE & MARKETING**.

**Mansioni e responsabilità del ruolo:** La figura dovrà coordinare le attività di marketing e commerciali ai fini di supportare l’azienda nella crescita e nello sviluppo dell’ambito cartotecnico che risulta essere essenziale per rimanere competitivi sul mercato e soddisfare clienti attivi e/o prospect. In particolare, la risorsa andrà ad occuparsi delle attività atte alla gestione dei clienti, dello sviluppo commerciale dell’azienda e del coordinamento delle attività di marketing.

Caratteristiche ricercate: il candidato ideale possiede passione verso il settore e proattività. Ha inoltre sviluppato ottime doti organizzative e comunicative/relazionali, di analisi e sintesi ed è predisposto alla dinamicità, ad un ruolo multitasking ed è un risolutore di problemi. Si ricerca un profilo orientato al lavoro

in team ma con una buona dose di autonomia nella mansione che possa apportare il valore aggiunto alla azienda per conto proprio. Medio e lungo termine a gennaio 2010 di persone nel settore. In questo caso un trend "standing position" nonché per le analisi funzionali e di mercato.

Per la risorsa si è scelta l'esperienza di 10 anni in analogo settore da 5 anni nel settore. La conoscenza: estesa nel campo come commerciali, marketting, pubblicità, marketing, cartotecnico, socioDescriptivo, analitica del mansionario.

Il Collaborazione con il CTC:- Definisce le strategie e Budget commerciali; Difinisce le fiere e gli eventi a cui partecipare;- Referisce agenti e distributori in collaborazione, gestisce la rete vendita e ne monitora andamenti;- Pianifica le strategie e il budget di marketing, per aiutare l'azienda a raggiungere gli obiettivi di vendita e di crescita stabili;- Sceglie i collaboratori esterni o le agenzie di marketing e comunicazioni cui affidare determinate attività:

<b>RESPONSABILE</b>	amp
<b>AZIENDA</b>	amp
<b>SETTORE</b>	amp
<a href="#">itx-290273-</a>	<a href="#">itx-290273-</a>
<b>RESPONSABILE</b>	amp
<b>AZIENDA</b>	amp
<b>SETTORE</b>	amp
<a href="#">itx-290273-</a>	<a href="#">itx-290273-</a>
<b>RESPONSABILE</b>	amp
<b>AZIENDA</b>	amp
<b>SETTORE</b>	amp
<a href="#">itx-290273-</a>	<a href="#">itx-290273-</a>
<b>RESPONSABILE</b>	amp
<b>AZIENDA</b>	amp
<b>SETTORE</b>	amp
<a href="#">itx-290273-</a>	<a href="#">itx-290273-</a>

**RESPONSABILE COMMERCIALE** - amp  
MARKETING - AZIENDA  
BRESCIA SETTORE  
<https://www.ambroccia.it/x-296273>

**RESPONSABILE COMMERCIALE - AZIENDA BRESCIANORD SETTORE**  
<https://www.aziendabrescianord.it/x-296273-2>

---

budget più efficace;• Analisi di mercato di riferimento e della concorrenza;• Visita i clienti direzionali, e supporta internamente per la gestione dei reclami;• Redige il piano annuale di marketing, proponendo obiettivi di volume, quota e margine, interventi sulle componenti del marketing mix, azioni nelle aree della promozione, dell'advertising, della distribuzione e delle vendite;• Collabora allo sviluppo aziendale attraverso la definizione di iniziative di promozione dei prodotti e dell'immagine della Società;• Assicura la regolarità, la qualità e la tempistica delle azioni necessarie per lo sviluppo del mercato; • Monitora l'efficacia delle azioni di marketing implementate;• Da supporto e coordina la rete vendita a livello di marketing;• Gestisce il personale che lavora alle attività di marketing;• Collabora nella elaborazione del documento di Rendicontazione non finanziaria (Bilancio di sostenibilità), definendone lo stile comunicativo e coordinando le attività di raccolta dati per gli indicatori definiti;• Opera nel rispetto delle direttive ricevute, dei piani approvati, delle politiche e procedure aziendali. • Collabora con l'agenzia - per la gestione dei social media in modalità business, per la realizzazione e gestione di campagne di digital marketing sui canali social aziendali e Google ads - per la gestione del sito web - per la realizzazione del materiale corporate (cataloghi, brochure)

Competenze minime e qualifica necessaria:• Esperienza pregressa nel medesimo settore (preferibile) ed esperienza pregressa nel ruolo• Buona conoscenza di contrattualistica commerciale e tecniche di vendita Linguistiche:• Conoscenza lingue inglese necessaria• Plus conoscenza francese e spagnolo Informatiche:• Conoscenza utilizzo pc/pacchetto office;• Buona conoscenza di marketing automation• Buona conoscenza in social networks in modalità business, google ads e analytics, SEO. • Buona conoscenza CRM (hubspot)

Riporto funzionale: Il Responsabile commerciale riporta direttamente ad AU.

Inquadramento:Inserimento a tempo indeterminato con inquadramento da definirsi in base all'autonomia effettivamente maturata.

CCNL piccola industria gomma e plastica – 13 mensilità piccola industria gomma e plasticaAi soli fini indicativi si valuteranno inserimenti tra i 50 e 80 K di RAL

Bonus annuale a raggiungimento di obiettivi da concordare.

Cellulare, pc e auto aziendale (dal Lun al Ven)

Sede di lavoro: Brescia (BS)Orario di lavoro: Full time (9-13/14-18) – orario flessibile da concordare anche in funzione dell'attività esterna presso clienti, fiere ed altri eventi nazionali e internazionali in cui è coinvolta l'Azienda.

La selezione è rivolta ad ambo i sessi dell'Art. 1 L. 903/77E' garantita la massima riservatezza e l'audizione personale con tutti i profili coerenti con quanto ricercato.KNET HUMAN RESOURCES SRL: AUTORIZZAZIONE MINISTERIALE A TEMPO INDETERMINATO Prot. 39/ 74 / MA004.A003 Chiudi