

eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per...



Luogo

Basilicata, Potenza

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



INNOVAFORMAZIONE organizza il corso eBay Venditore Professionale. (versione in aula/frontale e online)

Obiettivi del Corso eBay: fornire le tecniche per la progettazione e le basi per la conduzione di un Negozio per la piattaforma eBay.

Requisiti per i discenti: buona conoscenza del pc, pacchetto office, navigazione web. Il corso è consigliato a commercianti con un' attività al pubblico già avviata.

Programma (10 ore):

- A) Cos'è eBay: il Marketplace più grande del mondo (inserzioni, sistema feedback, asta e compra-subito)
- B) Perché conviene iniziare da eBay per le PMI
- C) Cenni sulla Normativa del Commercio Elettronico (Diritto di Recesso e Codice del Consumo)
- D) Foto e Template eBay: l'inserzione di vendita vincente in Html e Javascript
- E) Il Negozio eBay: costi, metodi e gestione ottimizzata
- F) Internazionalizzazione del Negozio eBay: vendere in tutto il mondo
- G) Metodologie per il business efficiente: monitoraggio competitors, analisi delle vendite/inserzioni, 'Calendario eBay'. Algoritmo di Rilevanza e Best Match di eBay. Fattura eBay.

H) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

I) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

J) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

K) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

L) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

M) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

N) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

O) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

P) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

Q) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

R) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

S) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

T) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

U) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

V) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

W) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

X) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

Y) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

Z) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

A) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

B) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

C) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

D) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

E) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

F) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

G) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

H) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

I) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

J) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

K) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

L) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

M) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

N) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

O) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

P) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

Q) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

R) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

S) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

T) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

U) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

V) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

W) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

X) Strumenti di gestione gratuita: Turbolister, Auctiva, Jpegbay, Detailed Seller Ratings ovvero la Storia del Venditore

Y) Direct email marketing – Utilizzo di open source (zimbra)

Z) Social Media Marketing: profili social, Negozio, Facebook e Twitter, inserzioni, ecc. Il primo strumento di pagamento via e-mail

eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



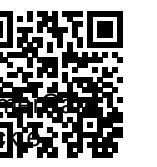
eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>



eBay Corso Venditore Professionale - e-commerce - imparare a vendere su eBay per commercianti e PMI anche

<https://www.annuncici.it/x-305433-z>

- Parte pratica finale con utilizzo in aula del pc personale.

Link e Documenti utili (incluso un template Html inserzione professionale eBay per ogni discente)

Per maggiori informazioni contattateci tramite il format contatti di Bakeca.it Chiudi