

SALES ACCOUNT SOFTWARE - MILANO



Luogo **Lombardia, Milano**
<https://www.annunci.it/x-319432-z>

KNET HUMAN RESOURCES è una società di Consulenza leader nel Recruitment a livello Nazionale e Internazionale area Executive, Top & Senior Management, Middle Management, Temporary e International Search. Operiamo come Business Partner di selezione attraverso specifiche Divisioni di Specializzazione

Aziende- HR, Finance & Accountancy- Technical & Engineering- Sales & Marketing / Supply Chain- IT & Digital

Studi Professional

La nostra società, autorizzata ad operare dal Ministero del lavoro, non effettua somministrazione di personale, pertanto il rapporto di lavoro viene direttamente regolato tra l'Azienda/Studio committente ed il nostro candidato

Per azienda cliente operante in ambito servizi aziendali, selezioniamo un/una
SALES ACCOUNT SOFTWARE

La risorsa inserita all'interno di un team dinamico e flessibile, gestirà l'intero processo di vendita, dalla presentazione dei servizi, all'apertura della trattativa fino all'acquisizione finale del cliente.

Dettaglio mansioni da svolgere:

Gestione e implementazione del pacchetto clienti;Mappatura e scouting di nuove opportunità di business;supporto alla Proprietà e alla forza vendita nella stipula di accordi commerciali;Redazione offerte;Gestione trattative commerciali;Funzione di Key account, per profili commerciali sr.

Diploma tecnico- Esperienza da 1 anno a salire. Verranno valutati sia profili jr che sr da inserire, in vari progetti, in base alla loro seniority;- Preferibile ma non vincolante l'aver maturato esperienza nella

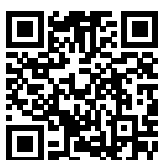
vendita commerciale di Software e Hardware;-Conoscenza delle strategie di sviluppo rete;-Cpnoscenza

Conosce la lingua: non preferibile la conoscenza della lingua inglese ma non essenziale. Conoscenza tecnica: ottima di informatica e predomina settore informatico.
 Forte attitudine al raggiungimento degli obiettivi. Grande Capacità di iniziativa e di analisi. Leadership e capacità di problem solving. Ottime capacità relazionali. Forte attitudine alla vendita.

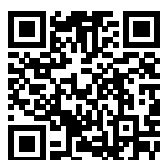
Offerta: Contratto a tempo indeterminato, inquadramento e pacchetto commisurati in base all'effettiva esperienza maturata dal candidato selezionato. Premi a raggiungimento MBC. Cellulare aziendale e rimborso spese auto.

Orario di lavoro: full-time. Possibilità di lavorare in modalità ibrida, anche con predominanza smart working ed appoggio in sede, soprattutto per le attività formative. Sede di lavoro: Milano.

Data prevista per l'inserimento: Immediato o in base al preavviso che dovrà corrispondere il candidato.

SALES ACCOUNT
SOFTWARE - MILANO

<https://www.annunci.it/x-319432->

SALES ACCOUNT
- MILANO

<https://www.annunci.it/x-319432-z>

SALES ACCOUNT
SOFTWARE - MILANO

<https://www.annunci.it/x-319432-z>

SALES ACCOUNT
SOFTWARE - MILANO

<https://www.annunci.it/x-319432-z>



SALES
ACCOUNT
MILANO

<https://www.ancsi.it/x-319432-2>



ACCOUNTING
SALES
SOFTWARE
MILANO

<https://www.annunzi.it/x-319432->



are in
le att
in ba

<https://www.annunci.it/x-319432->



ACCOUNTING
MILANO

<http://www.annunizi.it/x-319432->



ACCOUNTING
MILANO

<https://www.annunoci.it/x-319432->

SALES
ACCOUNT
MILANO
- 0.

<https://www.annunzi.it/x-319432->

La selezione è rivolta ad ambo i sessi dell'Art. 1 L. 903/77E' garantita la massima riservatezza e l'audizione personale con tutti i profili coerenti con quanto ricercato.KNET HUMAN RESOURCES SRL:
AUTORIZZAZIONE MINISTERIALE A TEMPO INDETERMINATO Prot. 39/ 74 / MA004.A003 Chiudi