SALES ENGINEERING

Luogo **Lombardia, Milano**
https://www.annuncici.it/x-43604-z

KNET HUMAN RESOURCES è una società di Consulenza leader nel Recruitment a livello Nazionale e Internazionale area Executive, Top & Senior Management, Middle Management, Temporary e International Search.Operiamo come Business Partner di selezione attraverso specifiche Divisioni di SpecializzazioneAziende - HR, Finance & Accountancy- Technical & Engineering- Sales & Marketing / Supply Chain- IT & DigitalStudi ProfessionaliLa nostra società, autorizzata ad operare dal Ministero del lavoro, non effettua somministrazione di personale, pertanto il rapporto di lavoro viene direttamente regolato tra l'Azienda/Studio committente ed il nostro candidato.www.knethr.com

Per prestigiosa società settore industriale situata a Milano ricerchiamo un profilo di:
BUSINESS DEVELOPER / SALES ENGINEERING CON CONOSCENZA LINGUA INGLESE JUNIOR
Dettaglio mansioni da svolgere:- Gestione della clientela esistente, attraverso il mantenimento ed il consolidamento dei rapporti esistenticon i clienti a tutti i livelli dell'organizzazione sia centrale che periferica;- Visite costanti alla clientela attuale e potenziale e costruzioni di relazioni forti;- Sviluppo del mercato dei prodotti aziendali, individuando con i potenziali clienti applicazioni innovative;- Monitoraggio dello stock e dialogo costante con l'acquisitore e la struttura centrale di approvvigionamento;- Dialogo costante con headquarter per la messa a punto di prodotti o soluzioni innovative;- Gestione attenta delle spese di marketing e promozionali sulla propria area.
?-Diploma o Laurea preferibilmente ad indirizzo tecnico;- Esperienza di almeno 1 anno maturata NECESSARIAMENTE nel ruolo in contesti industriali;- Necessaria buona conoscenza della lingua inglese che sarà testata dal Cliente in sede di colloquio - indicativamente livello B2 - C1 (necessario saper interagire con linguaggio tecnico sia a livello orale che scritto per poter rendere parte alle riunioni di [illegible]) - Personalità [illegible] ma [illegible] abituata [illegible] relazioni [illegible]sonali, a [illegible] approccio ad interlocutori sia con i [illegible] aziendali sia a [illegible] livelli dell'organizzazione. - Buona [illegible] lavoro. - Capacità di lavorare in ambito internazionale.
[illegible] inquadramento [illegible] e [illegible] contratto [illegible] determinato [illegible] livello CCNL Commercio, il tutto da parametrare all'expertise e professionalità maturataRetribuzione proposta: Da valutare in base all'esperienza maturata, indicativamente RAL max 40K. Premi a raggiungimento MBO + auto aziendale aziendale ad uso promiscuo.Sede di lavoro: Milano - disponibile a trasferte in tutta Italia con focus centro Nord. Più sporadicamente in Europa. NB Trasferte nazionali principalmente nel Centro Nord Italia per il 70 - 80% del tempo.Orario di lavoro: full timeData prevista per l'inserimento: Asap La selezione è rivolta ad ambo i sessi dell'Art. 1 L. 903/77E' garantita la massima riservatezza e l'audizione personale con tutti i profili coerenti con quanto ricercato.KNET HUMAN

SALES ENGINEERING https://www.annuncici.it/x-43604-z