

SALES ENGINEERING



Luogo **Lombardia, Milano**
<https://www.annunci.it/x-43604-z>



KNET HUMAN RESOURCES è una società di Consulenza leader nel Recruitment a livello Nazionale e Internazionale area Executive, Top & Senior Management, Middle Management, Temporary e International Search. Operiamo come Business Partner di selezione attraverso specifiche Divisioni di Specializzazione Aziende - HR, Finance & Accountancy- Technical & Engineering- Sales & Marketing / Supply Chain- IT & Digital Studi Professionali La nostra società, autorizzata ad operare dal Ministero del lavoro, non effettua somministrazione di personale, pertanto il rapporto di lavoro viene direttamente regolato tra l'Azienda/Studio committente ed il nostro candidato. www.knethr.com

Per prestigiosa società settore industriale situata a Milano ricerchiamo un profilo di:
BUSINESS DEVELOPER / SALES ENGINEERING CON CONOSCENZA LINGUA INGLESE JUNIOR
Dettaglio mansioni da svolgere:- Gestione della clientela esistente, attraverso il mantenimento ed il consolidamento dei rapporti esistenti con i clienti a tutti i livelli dell'organizzazione sia centrale che periferica;- Visite costanti alla clientela attuale e potenziale e costruzione di relazioni forti;- Sviluppo del mercato dei prodotti aziendali, individuando con i potenziali clienti applicazioni innovative;- Monitoraggio dello stock e dialogo costante con l'acquisitore e la struttura centrale di approvvigionamento;- Dialogo costante con headquarter per la messa a punto di prodotti o soluzioni innovative;- Gestione attenta delle spese di marketing e promozionali sulla propria area.

?-Diploma o Laurea preferibilmente ad indirizzo tecnico; - Esperienza di almeno 1 anno maturata NECESSARIAMENTE nel ruolo in contesti industriali; - Necessaria buona conoscenza della lingua inglese che sarà testata dal Cliente in sede di colloquio - indicativamente livello B2 - C1 (necessario saper

interagire con linguaggio tecnico sia a livello orale che scritto per poter rendere parte alle riunioni di
società - Persone esperte ma anche persone abituata a gestire relazioni professionali, a lavorare
a stretto contatto ad interazioni varie con i vertici aziendali sia su tutti i livelli della gerarchia. Buon
lavoro! Capacità di adattarsi in ambienti di relazione.

Avendo quadrato tutto e ottenuto contratto a termine determinando il livello
livello CCNL Commercio, il tutto da parametrare all'expertise e professionalità maturataRetribuzione
proposta: Da valutare in base all'esperienza maturata, indipendentemente RAL max 40K. Premi a
raggiungimento MBQ + auto aziendale aziendale ed uso promiscuo. Sede di lavoro: Milano - disponibile a
trasferte in tutta Italia con focus centro Nord. Più sporadicamente in Europa. NB Trasferte nazionali
principalmente nel Centro Nord Italia per il 70 - 80% del tempo. Orario di lavoro: full timeData prevista per
l'inserimento: Asap La selezione è rivolta ad ambo i sessi dell'Art. 1 L. 903/77 E' garantita la massima
sicurezza sul lavoro e sulla vita privata. I lavori sono esclusivamente KNEE HUMANA

INGENIERING è l'audizione personale con tutti i profili coerenti con quanto ricercato.KNE **ENGINEERING** si rivolge alle aziende che cercano professionalità e competenze nel campo dell'ingegneria.



SALES ENGINEERING



<https://www.annunci.it/x-43604-z>



<https://www.annuncici.it/x-43604-z>



<https://www.annuncici.it/x-43604-z>



www.finaci.it/x-43604-z



<http://www.cambridge.org/9780521134622>



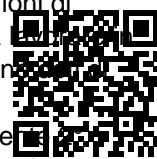
www.scholarlink.com X-43004-Z



SOCIETY FOR
TECHNOLOGY
AND SOCIETY



di I. a. P. von /77 cen



disp
zio
pre
nas
MAN

SALES ENGINEERING

