

SALES ENGINEERING



Luogo **Lombardia, Milano**
<https://www.annunci.it/x-43604-z>



KNET HUMAN RESOURCES è una società di Consulenza leader nel Recruitment a livello Nazionale e Internazionale area Executive, Top & Senior Management, Middle Management, Temporary e International Search. Operiamo come Business Partner di selezione attraverso specifiche Divisioni di Specializzazione Aziende - HR, Finance & Accountancy- Technical & Engineering- Sales & Marketing / Supply Chain- IT & Digital Studi Professionali La nostra società, autorizzata ad operare dal Ministero del lavoro, non effettua somministrazione di personale, pertanto il rapporto di lavoro viene direttamente regolato tra l'Azienda/Studio committente ed il nostro candidato. www.knethr.com

Per prestigiosa società settore industriale situata a Milano ricerchiamo un profilo di:
BUSINESS DEVELOPER / SALES ENGINEERING CON CONOSCENZA LINGUA INGLESE JUNIOR
Dettaglio mansioni da svolgere:- Gestione della clientela esistente, attraverso il mantenimento ed il consolidamento dei rapporti esistenti con i clienti a tutti i livelli dell'organizzazione sia centrale che periferica;- Visite costanti alla clientela attuale e potenziale e costruzione di relazioni forti;- Sviluppo del mercato dei prodotti aziendali, individuando con i potenziali clienti applicazioni innovative;- Monitoraggio dello stock e dialogo costante con l'acquisitore e la struttura centrale di approvvigionamento;- Dialogo costante con headquarter per la messa a punto di prodotti o soluzioni innovative;- Gestione attenta delle spese di marketing e promozionali sulla propria area.

?-Diploma o Laurea preferibilmente ad indirizzo tecnico; - Esperienza di almeno 1 anno maturata NECESSARIAMENTE nel ruolo in contesti industriali; - Necessaria buona conoscenza della lingua inglese che sarà testata dal Cliente in sede di colloquio - indicativamente livello B2 - C1 (necessario saper

interagire con linguaggio tecnico sia a livello orale che scritto per poter rendere parte alle riunioni di
società - Persone esperte ma anche persone abituata a gestire relazioni professionali, a
avvicinare e ad interagire sia con i vertici aziendali sia con i vari livelli della struttura - Buona
esperienza Capacità di lavoro in ambiente nazionale
Avendo un quadro molto ben posto e con riferimento al contratto a tempo determinato, si osservano
livello CCNL Commercio, il tutto da parametrare all'expertise e professionalità maturataRetribuzione
proposta: Da valutare in base all'esperienza maturata, indipendentemente RAL max 40K. Premia a
raggiungimento MBO + auto aziendale aziendale ad uso promiscuo. Sede di lavoro: Milano - disponibile a
trasferte in tutta Italia con focus centro Nord. Più sporadicamente in Europa. NB Trasfere nazionali
principalmente nel Centro Nord Italia per il 70 - 80% del tempo. Orario di lavoro: full timeData prevista per
l'inserimento: Asap La selezione è rivolta ad ambo i sessi dell'Art. 1 L. 903/77E' garantita la massima
confidenzialità. Il lavoro è a tempo determinato. Istituto KNEI ULLMAN



SALES ENGINEERING



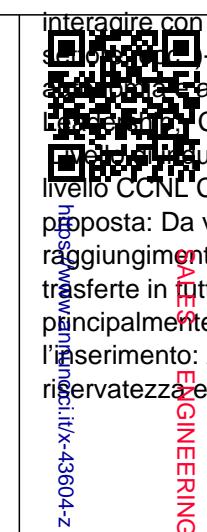
<https://www.annuncici.it/x-43604-z>



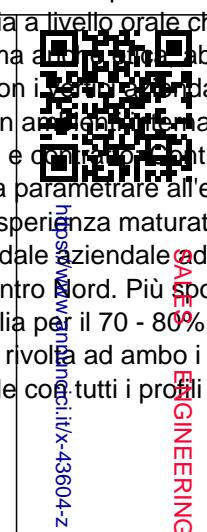
<https://www.annunci.it/x-43604-z>



<https://www.annuncici.it/x-43604-z>



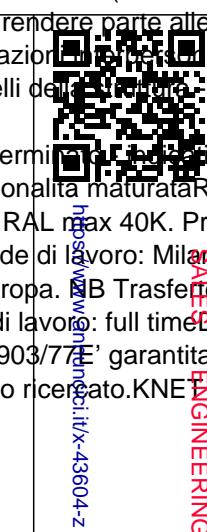
Linguaggio tecnico
- Persone che
ad interazione sia
Capaci di offrire
quadrami professionali
Commercio, il tutto
valutato in base all'
to MBO + auto addestrata
Italia con focus
nel Centro Nord Ita
Asap La selezione
l'audizione personali
www.hanjic.it | t. x-43604-z
SALES
ENGINEERING



ne scritto per poter
situati
ali sia con i più
zionali
rato elettrico
expertise e professio
ra, indicativamente
uso promiscuo. S
oradicamente in
del tempo. Orario
sessi dell'Art. 1 L
coerenti con qua

<http://www.montanari.it/x-43604-z>

SALES
ENGINEERING



le riunioni di
ali, a
Buon
ivame
retribuzione
emi a
no - disponibile a
e nazionali
Data prevista per
la massima
HUMAN
<https://www.pianificaci.it/x-43604-z>



