



La proprietà, situata a ridosso tra Nepi e Monterosi, ad un passo dalla Cassia Veientana, risulta perfettamente collegata a Roma e Viterbo.

La costruzione è al passo con le nuove normative europee ed è dotata di sistema di allarme, cancello elettrico, impianto fotovoltaico con batterie di accumulo da 8kw, impianti certificati e certificato di agibilità, caldaia nuova, termo stufa, infissi in doppio vetro con zanzariere e grate, acqua potabile con depuratore, intercapedine molto spaziosa e box auto.

Al dettaglio l'immobile sviluppato su tre livelli è composto da:

Piano T:

- cucina abitabile con camino e accesso al portico
- salone doppio con termo stufa
- camera matrimoniale e camera singola (o studio)
- zona lavanderia
- bagno con box doccia

Piano 1:

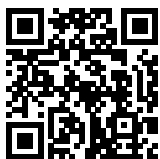
- due camere matrimoniali
- ripostiglio
- bagno con box doccia

Piano SI con possibilità di divisione indipendente:

L'unico salire e dopo
 un breve per space in box
 siamo in armonia e con una armata
 in un box dopo
 Li aspettiamo per una visita guidata dell'immobile!

Aperti a collaborare con altre agenzie.
Classe energetica aggiornata in arrivo.

l'agenzia RE/MAX specializzata nelle compravendite e locazioni residenziali e commerciali. Tramite il suo Team di professionisti con pluriennale esperienza nel campo offre assistenza a 360° nell'ambito immobiliare. Inoltre, siamo specializzati nelle operazioni di saldo e stralcio con gli istituti di credito.



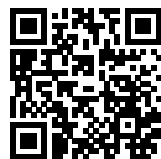
Villa in vendita a Nepi - 7
locali 254mq



Villa in vendita a Nepi - 7
locali 254mq



Villa in vendita a Nepi - 7 locali 254mq



Villa in vendita a Nepi - 7
locali 254mq



254mq in vendita a Nepi - 7



254mq



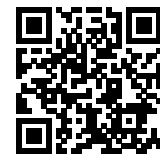
Villa in vendita a Nepi - 7 locali
254mq



254mq



Villa III
 a 360°
 locali
 comuni
 a Nepi - 7
 254mq



Villa in vendita a Nepi - 7
locali 254mq

Nel 1973 Dave Liniger, allora 27enne, fondò RE/MAX a Denver (Stati Uniti). L'idea era la condivisione da parte di agenti immobiliari indipendenti di un ufficio comune allo scopo di suddividersi i costi (modello di Desk Sharing). La sua filosofia consisteva nel massimizzare l'intermediazione immobiliare a vantaggio di tutte le parti coinvolte. Real Estate to the MAXimum, appunto. In questo modo, gli agenti immobiliari assunti avevano la possibilità di fondare una propria impresa. Secondo Dave Liniger, il principio per ottenere successo era «Everybody wins». Nel 1978, RE/MAX negli Stati Uniti raggruppava già oltre 1'000 aziende partner RE/MAX indipendenti.

Le presenti informazioni non costituiscono nessun vincolo contrattuale. Chiudi

Tel: 0686377415