

LE STRATEGIE DELLA COMUNICAZIONE E DELLA VENDITA DEI PRODOTTI DI LUSSO



Luogo

Emilia-Romagna, Parma

<https://www.annunciici.it/x-536820-z>



LE STRATEGIE DELLA COMUNICAZIONE E DELLA VENDITA DEI PRODOTTI DI LUSSO

Tra le nuove tendenze dell'attuale mercato, una delle più evidenti è inerente alle nuove strategie di comunicazione dei prodotti di lusso, adottate dai più famosi brand. Elaborare le strategie di marketing, comunicazione e vendita del prodotto di lusso attraverso l'acquisizione della corretta strategia per il giusto posizionamento sul mercato.

- Le iscrizioni sono aperte a tutti- numero di posti limitato
- Il corso avrà una durata di 4 ore

Argomenti:

- Diverse concezioni del lusso attraverso le variabili "tempo e luogo"
- Il lusso come strumento di comunicazione e vendita
- Case studies: le grandi campagne di comunicazione, i testimonial e il celebrity gossip
- Analisi del posizionamento sul mercato di riferimento
- Strategie di posizionamento sulla base del target di riferimento
- Communication management: la comunicazione in funzione dei cambiamenti sociali, dell'evoluzione della pubblicità e della diffusione dei mezzi digitali

