

Campania, Caserta



La Programmazione Neuro-Linguistica (PNL) è una scienza che studia i comportamenti delle persone di successo, analizzandone i modelli ed estraendone le tecniche pratiche da insegnare per superare qualsiasi situazione (Vita – Lavoro – Successo).

Attualmente è una delle scienze più avanzate e utilizzate in tutto il mondo da consulenti, manager, sportivi, esperti di formazione, studiosi e comunicatori di professione per massimizzare le loro prestazioni.

Il corso è rivolto a tutti coloro che vogliono avvicinarsi alla linguistica di precisione e migliorare la propria capacità di capire e farsi capire, approfondire il controllo delle emozioni, avere più sicurezza e motivazione, usare il linguaggio con sicurezza ed eleganza.

- Utilizzare i principi della comunicazione così da farlo con maggiore chiarezza e fluidità
- Migliorare i rapporti interpersonali
- Cogliere le esigenze inesprese, i desideri, i timori e le perplessità dell'interlocutore
- Scegliere le parole giuste in ogni circostanza.



 formato da YouTube Video
 
 le 7 lezioni
 
 PDF per stampa
 
 i materiali.



 Test di autovalutazione



 Il materiale scaricato è scaricabile anche una volta arrivato il pagamento per poter rileggere i contenuti in qualsiasi momento.



 Per i codici

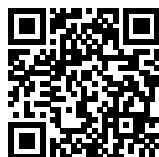
COSTO € 120,00 PROMOZIONE € 29,90

PROGRAMMA CORSO – CORSO PNL

- LEZIONE 1: Introduzione e Presentazione
- LEZIONE 2: Le Basi del Funzionamento della PNL
- LEZIONE 3: La Comunicazione Interpersonale



CORSO ON LINE DI PNL -
CASERTA



CORSO ON LINE DI PNL -
CASERTA



CORSO ON LINE DI PNL -
CASERTA



CORSO ON LINE DI PNL -
CASERTA



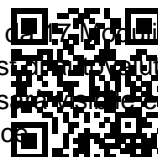
CORSO ONLINE DI PNL - CASERTA

COSTO

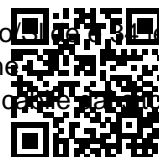
PROGRAMMA

- LEZIONE 1
- LEZIONE 2
- LEZIONE 3

<https://www.almanchi.it/x-555197-z>



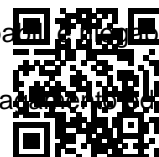
PROMOZIONE
CORSO ONLINE DI PNL
GASERFA
CORSO – CON
Modulazione e Pr
3a del Funzi
Comunicazion
https://www.animando.it/x-555197-



CASERTA
CORSO ONLINE DI PNL
2990
PNL
azione
mento della PNL
corporeale
https://www.annunci.it/x-555197-



**CORSO ON LINE DI FINE
CASERTA**
<https://www.annunci.it/x-555197-z>



CASERTA
CONSO ON LINE DI INE
<https://www.annunci.it/x-555197-z>



CASERTA
<https://www.annunci.it/x-555197-z>

-
- LEZIONE 4: La Comunicazione persuasiva
 - LEZIONE 5: La Comunicazione non verbale
 - LEZIONE 6: Tecnologia e raggiungimento obiettivi
 - LEZIONE 7: Gli elementi di un obiettivo ben formulato
 - LEZIONE 8: Esercitazione: Gli elementi di un obiettivo ben formulato
 - LEZIONE 9: Sapere ciò che si vuole
 - LEZIONE 10: Valori e obiettivi
 - LEZIONE 11: Meccanismi di influenza e socializzazione
 - LEZIONE 12: I comportamenti
 - LEZIONE 13: L'intelligenza emotiva e il problem solving
 - LEZIONE 14: Comunicazione avanzata – Tecniche di ricalco e Guida
 - LEZIONE 15: I Metaprogrammi e gli Indici Referenziali
 - LEZIONE 16: Dare senso al proprio mondo: l'ABC, uno strumento di aiuto
 - LEZIONE 17: I Sistemi Rappresentazionali
 - LEZIONE 18: Quello che comunichiamo e quello che l'altro capisce
 - LEZIONE 19: L'intelligenza emotiva
 - LEZIONE 20: L'intelligenza emotiva e l'empatia: due volti della stessa medaglia
 - LEZIONE 21: La metacognizione
 - LEZIONE 22: Il metodo S.C.O.R.E
 - LEZIONE 23: Il linguaggio e la parola
 - LEZIONE 24: Le credenze
 - LEZIONE 25: Il valore del linguaggio vago
 - LEZIONE 26: Scendere nello specifico – Il Metamodello
 - LEZIONE 27: Le metafore nella comunicazione
 - LEZIONE 28: Gestire e addomesticare il tempo
 - LEZIONE 29: La ristrutturazione cognitiva
 - LEZIONE 30: Strategie per il successo
 - LEZIONE 31: La tecnica dell'ABC
 - LEZIONE 32: Le ancore
 - LEZIONE 33: Gli atteggiamenti
 - LEZIONE 34: I meccanismi della persuasione Chiudi