

# CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



Luogo

## Piemonte, Biella

<https://www.annuncici.it/x-571666-z>



Il corso online in Tecniche di Vendita e Negoziazione è progettato per fornire competenze specifiche nel campo delle vendite e della negoziazione. Gli obiettivi principali di questo programma includono:

- Sviluppare Capacità di Vendita Avanzate
- Migliorare le Abilità di Negoziazione
- Comprendere i Principi di Marketing e Gestione del Brand
- Negoziazione salariale
- Leadership e Gestione di Team di Vendita
- Sviluppo Personale e Soft Skills

## Sbocchi lavorativi

Il Corso in Tecniche di Vendita e Negoziazione offre diverse opportunità professionali. Ecco i principali sbocchi professionali per gli studenti che completeranno il corso:

- **Agente di Vendita o Rappresentante Commerciale:** SOpera direttamente sul campo per vendere prodotti o servizi, spesso viaggiando per incontrare clienti e negoziare contratti.
- **Sales Manager:** Responsabile della strategia di vendita di un'azienda, gestisce i team di vendita e assicura il raggiungimento degli obiettivi commerciali
- **Responsabile Vendite (Sales Director):** Ha il compito di definire le strategie di vendita a livello aziendale e di supervisionare l'intero dipartimento vendite.

• **Consulente di Vendita e Negoziazione:** Fornisce consulenza alle aziende su come migliorare le loro strategie di vendita e negoziazione.

3. **Attività:** sviluppare l'assorbibile della popolazione che crea opportunità di impiego, sviluppo di nuove relazioni commerciali

**Customer Relationship Management** Si occupa della gestione e dell'organizzazione delle relazioni con i clienti per migliorare la fidelizzazione e aumentare le vendite.

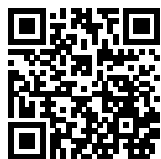
- **Key Account Manager:** Specializzato nella gestione di clienti importanti o di grande valore per l'azienda, lavora per costruire e mantenere relazioni a lungo termine con clienti strategici.

- Account Executive: Responsabile della gestione e dello sviluppo di specifici conti aziendali, lavorando spesso in stretta collaborazione con i key account manager.

Per gli iscritti un **Buono Vacanza** di una settimana. Chiudi



# CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



# CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



## CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



## CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



## CORSO DI TECNICHE DI



**CORSO DI TECNICHE DI**



<https://www.annunci.it/x-571666->



# CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



# CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



# CORSO DI TECNICHE DI VENDITA