CORSO DI TECNICHE DI VENDITA

Luogo **Emilia-Romagna, Modena**
https://www.annuncici.it/x-604278-z

Il corso online in Tecniche di Vendita e Negoziazione è progettato per fornire competenze specifiche nel campo delle vendite e della negoziazione. Gli obiettivi principali di questo programma includono:

- Sviluppare Capacità di Vendita Avanzate
- Migliorare le Abilità di Negoziazione
- Comprendere i Principi di Marketing e Gestione del Brand
- Negoziazione salariale
- Leadership e Gestione di Team di Vendita
- Sviluppo Personale e Soft Skills

Sbocchi lavorativi
Il Corso in Tecniche di Vendita e Negoziazione offre diverse opportunità professionali. Ecco i principali sbocchi professionali per gli studenti che completeranno il corso:

- Agente di Vendita o Rappresentante Commerciale: SOpera direttamente sul campo per vendere prodotti o servizi, spesso viaggiando per incontrare clienti e negoziare contratti.
- Sales Manager: Responsabile della strategia di vendita di un'azienda, gestisce i team di vendita e assicura il raggiungimento degli obiettivi commerciali
- Responsabile Vendite (Sales Director): Ha il compito di definire le strategie di vendita a livello aziendale e di supervisionare l'intero dipartimento vendite.
- Consulente di Vendita e Negoziazione: Fornisce consulenza alle aziende su come migliorare le loro strategie di vendita e negoziazione.
- Business Development Manager: Responsabile della ricerca di nuove opportunità di mercato, sviluppo di partnership e relazioni commerciali
- Specialista Customer Relationship Management: Si concentra sulla gestione e ottimizzazione delle relazioni con i clienti per migliorare la fidelizzazione e aumentare le vendite.
- Key Account Manager: Specializzato nella gestione di clienti importanti o di grande valore per l'azienda, lavora per costruire e mantenere relazioni a lungo termine con clienti strategici.
- Account Executive: Responsabile della gestione e dello sviluppo di specifici conti aziendali, lavorando spesso in stretta collaborazione con i key account manager.

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana Chiudi

CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z
CORSO DI TECNICHE DI VENDITA https://www.annuncici.it/x-604278-z