

# Commerciale - Asti



Luogo **Piemonte, Asti**  
<https://www.annunci.it/x-616880-z>



Verisure ti offre un'opportunità unica per costruire una carriera di successo, con guadagni competitivi e concrete possibilità di crescita. Entrare a far parte di Verisure significa unirsi a un gruppo di professionisti seri e competenti, uniti da un unico grande obiettivo:  
proteggere le persone. Ciò che conta davvero e fa la differenza è la tua determinazione e la voglia di metterti in gioco!

Cosa ti offriamo:

Un piano provvigionale interamente variabile che va da € 1.000 a 7.000, basato sul numero e sulla qualità delle vendite con incentivi e bonus legati al raggiungimento di obiettivi. In media, i nostri consulenti commerciali guadagnano oltre € 3.500 lordi al mese, con ampie possibilità di crescita legate alle performance mentre il top 25% guadagna circa 6.000€ lordi al mese. I dettagli del piano verranno approfonditi durante il colloquio. Accesso a strumenti avanzati per l'acquisizione clienti senza bisogno di fare telemarketing, grazie anche ad un servizio di appuntamenti prefissati. Dopo aver raggiunto i primi obiettivi, potrai conquistare un'auto aziendale tutta per te! Formazione continua, sia in aula che sul campo, per garantirti tutto il supporto necessario. Crescita professionale, sul serio. Il 99% dei nostri manager sono cresciuti internamente. Cosa farai:

Generare nuovi contatti attraverso attività di generazione di opportunità, sarai responsabile di creare e sviluppare relazioni strategiche con potenziali clienti, partecipando anche ad eventi di settore e sfruttando tecniche di prospezione attiva. Presentare i prodotti e servizi Verisure nel territorio di competenza sia a privati che a business. Accompagnare i clienti nel loro processo decisionale d'acquisto. Rispondere alle domande e alle esigenze dei clienti. Costruire relazioni di fiducia con i clienti attuali e potenziali, generando

referenza. Contratto e requisiti:

Sei già in possesso di una Parietà VA, avrai iniziato il tuo percorso di crescita professionale in un'azienda di successo. Sarai già avviato la preparazione a raggiungere la Parietà VA agevolata. Disponi di una lavorare fuori casa, accesso a una rete ottima di clienti e di comunicare le tue idee. L'esperienza pregressa è un vantaggio, ma non un requisito essenziale: ciò che conta davvero per noi è la tua attitudine e la voglia di fare. Qualche info su di noi:

Verisure è un'azienda leader nel settore della sicurezza, con un Sales Team dinamico e in continua crescita, supportato dall'innovazione tecnologica. Oggi, Verisure è presente in 17 paesi d'Europa, America Latina, proteggendo oltre 5 milioni di clienti nel mondo. In Italia, Verisure sta crescendo

<https://www.annunci.it/x-616880-z>

Commerciale - Asti

<https://www.annunci.it/x-616880-z>

---

rapidamente:

con un ritmo di 300 nuovi ingressi l'anno, conta circa 2.500 professionisti. Inoltre, più di 350.000 clienti italiani hanno già scelto il sistema di sicurezza Verisure per proteggere le loro case e i loro negozi.

In Verisure crediamo nella diversità e nell'inclusione. Promuoviamo un ambiente di lavoro che valorizza ogni persona, indipendentemente da genere, età, stato di disabilità, razza o orientamento sessuale.

Vogliamo che ogni nostro dipendente abbia accesso a pari opportunità e possa fare la differenza.

Nell'ultimo anno abbiamo accolto oltre 150 nuovi consulenti commerciali. Ora tocca a te! Invia la tua candidatura e unisciti al nostro team.