

CORSO OPERATORE E CONSULENTE BANCA FINANZA E ASSICURAZIONI NOVEMB



Luogo **Lombardia, Varese**
<https://www.annunci.it/x-644097-z>

A MILANO
CORSO ALTA FORMAZIONE
OPERATORE E CONSULENTE BANCA FINANZA E ASSICURAZIONI NOVEMBRE/DICEMBRE 2024

- * CON MODULO DI OPERATIVITÀ INTERNAZIONALE E CALL CENTER BANCA
 - * CON MODULO GESTIONE AFFIDAMENTI E MUTUI
 - * CON MODULO PORTAFOGLIO TITOLI / FONDI
 - * MODULI TEORICO - PRATICI SULLA OPERATIVITÀ DI FILIALE
 - * ELEVATA SPENDIBILITÀ SUL MERCATO DEL LAVORO E IN TUTTA L'AREA BANCA - CREDITO
 - * CON MODULO DI CONSULENZA ED ORIENTAMENTO OCCUPAZIONALE FINALE E INOLTRO DELLE CANDIDATURE ALLA AZIENDE RICHIEDENTI

80 ORE DI AULA - DUE SETTIMANE FULL TIME - DA LUNEDI A VENERDI
MODULI TEORICO - PRATICI SULLA OPERATIVITÀ DI FILIALE

EDIZIONE 2024

NOVEMBRE/DICEMBRE: DAL 25/11/2024 AL 06/12/2024

OSTI A NORD E CHIUSI
E CANEDDA PER VENGONO
SPON

* FAI VALERE LA TUA PROFESSIONALITÀ E FA VALORE AL TUO SPERIMENTATO CONSULENTE FINANZIARIO NOVEMBRE 2019 <https://www.wizit.it>

Il contatto cliente-banca riveste da sempre una notevole importanza: il consulente alla clientela privata si rivolge principalmente a quelle persone con un netto profilo elevato, fornendo prestazioni di base dalla tenuta dei conti d'investimento e di previdenza così come i progetti di finanziamento.



NO AD
ZIONI ALL'AREA HR
NOVEMBRE 2024
<https://www.danci.it/x-644097->



CORSO OPERATORE FINANZIARIO ASSICURAZIONI
CONSULENTE BANCARIO

NOVEMBRE 2024

Il percorso formativo proposto, caratterizzato dal metodo didattico innovativo che fonde teoria e pratica, intende appunto trasferire tutte le competenze utili ad operare in autonomia e con professionalità in tutti gli ambiti relativi ai diversi profili occupati in una filiale bancaria e nelle aziende del credito e della finanza interessate all'acquisizione di nuovi clienti ed alla loro fidelizzazione.

Il profilo in uscita, vedrà un professionista capace di offrire alla clientela spiegazioni ed informazioni chiare ed esaustive in merito alle varie tipologie di prodotti , identificando le opportunità di rendimento e di risparmio , i potenziali rischi nonché i possibili ambiti di applicazione. Saprà altresì illustrare ai clienti l'utilizzo e il funzionamento degli strumenti utili ad usufruire dei servizi bancari e seguirà il cliente nella sua crescita , con competenze anche in ambito giuridico, economico e di marketing.

Sono previste molte ore di esercitazioni e simulazioni, self-study a sessioni interattive. E' prevista la consegna di dispense e materiale didattico.

Per coloro i quali avranno raggiunto il 70% del monte ore complessivo - presenze verrà rilasciato un attestato di partecipazione spendibile ai fini curriculari e di selezione del personale in ambito credito.