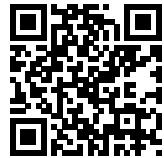


CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



Lazio, Latina
<https://www.annunciici.it/x-646434-z>



Il corso online in Tecniche di Vendita e Negoziazione è progettato per fornire competenze specifiche nel campo delle vendite e della negoziazione. Gli obiettivi principali di questo programma includono:

- Sviluppare Capacità di Vendita Avanzate
 - Migliorare le Abilità di Negoziazione
 - Comprendere i Principi di Marketing e Gestione del Brand
 - Negoziazione salariale
 - Leadership e Gestione di Team di Vendita
 - Sviluppo Personale e Soft Skills

Sbocchi lavorativi

Il Corso in Tecniche di Vendita e Negoziazione offre diverse opportunità professionali. Ecco i principali sbocchi professionali per gli studenti che completeranno il corso:

- Agente di Vendita o Rappresentante Commerciale: SOpera direttamente sul campo per vendere prodotti o servizi, spesso viaggiando per incontrare clienti e negoziare contratti.
 - Sales Manager: Responsabile della strategia di vendita di un'azienda, gestisce i team di vendita e assicura il raggiungimento degli obiettivi commerciali
 - Responsabile Vendite (Sales Director): Ha il compito di definire le strategie di vendita a livello aziendale e di supervisionare l'intero dipartimento vendite.

- Consulente di Vendita e Negoziazione: Fornisce consulenza alle aziende su come migliorare le loro strategie di vendita e negoziazione.
- Sales Development Representative: Riconoscibile per la sua capacità di identificare nuove opportunità di mercato, sviluppare relazioni professionali.
- Customer Relationship Manager: Si occupa della gestione delle relazioni con i clienti per migliorare la fidelizzazione e aumentare le vendite.

- Key Account Manager: Specializzato nella gestione di clienti importanti o di grande valore per l'azienda, lavora per costruire e mantenere relazioni a lungo termine con clienti strategici.
- Account Executive: Responsabile della gestione dello sviluppo di specifici contatti aziendali, lavorando spesso in stretta collaborazione con i key account manager.

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

[NICHE DIR](#) [NICHE DIR](#) [NICHE DIR](#) [NICHE DIR](#)
[NICHE DIR](#) [NICHE DIR](#) [NICHE DIR](#) [NICHE DIR](#)

CORSO DI TECNICHE DI VENDITA

oran

CORSO DI TECNICHE DI

<https://www.annunciici.it/x-646434-contatti>

CORSO DI TECNICHE DI VENDITA

<http://www.innuncici.it/x-646434->

VENDITA
GROSSO DI
TECNICHE DI
GESTIONE
ACCREDITAMENTI
IMMAGAZZINAMENTO

<https://www.kennungscil.it/x-646434->

VENDITA

CURSO DI TECNICHE DI CORPO

<https://www.sannuner.it/x-646434-> • Key A
l'azienda • Acco
sesso

CORSO DI TECNICHE DI VENDITA

<https://www.annunciici.it/x-646434-2>

CORSO DI TECNICHE DI VENDITA

Z

<https://www.annuncicci.it/x-646434->

CORSO DI TECNICHE DI VENDITA

VENDITA
CORSO DI TECNICHE DI
ANNUNCIO