

# CORSO DI TECNICHE DI VENDITA



Luogo **Lombardia, Brescia**  
<https://www.annunci.it/x-657198-z>

Il corso online in Tecniche di Vendita e Negoziazione è progettato per fornire competenze specifiche nel campo delle vendite e della negoziazione. Gli obiettivi principali di questo programma includono:

- Sviluppare Capacità di Vendita Avanzate
- Migliorare le Abilità di Negoziazione
- Comprendere i Principi di Marketing e Gestione del Brand
- Negoziazione salariale
- Leadership e Gestione di Team di Vendita
- Sviluppo Personale e Soft Skills

### Sbocchi lavorativi

Il Corso in Tecniche di Vendita e Negoziazione offre diverse opportunità professionali. Ecco i principali sbocchi professionali per gli studenti che completeranno il corso:

- Agente di Vendita o Rappresentante Commerciale: SOpera direttamente sul campo per vendere prodotti o servizi, spesso viaggiando per incontrare clienti e negoziare contratti.
- Sales Manager: Responsabile della strategia di vendita di un'azienda, gestisce i team di vendita e assicura il raggiungimento degli obiettivi commerciali
- Responsabile Vendite (Sales Director): Ha il compito di definire le strategie di vendita a livello aziendale e di supervisionare l'intero dipartimento vendite.
- Consulente di Vendita e Negoziazione: Fornisce consulenza alle aziende su come migliorare le loro strategie di vendita e negoziazione.
- Business Developer: Responsabile dell'identificazione di nuove opportunità di mercato, sviluppo di partnership e relazioni commerciali
- Esperto in Customer Relationship Management: Si concentra sulla gestione e l'ottimizzazione delle relazioni con i clienti per migliorare la fidelizzazione e aumentare le vendite.

Key Account Manager: Si occupa della gestione dei clienti importanti in un'azienda, spesso viaggiando per incontrare i clienti e negoziare contratti.

Account Executive: Responsabile della gestione e dello sviluppo dei rapporti con i clienti, lavorando strettamente con il key account manager.

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana

Per gli iscritti un Buono Vacanza di una settimana