

Commerciale - Energy



Luogo **Liguria, Genova**
<https://www.annunci.it/x-665046-z>

Waddi Srl, società specializzata nella ricerca e selezione del personale, è alla ricerca di un Rappresentante Commerciale per una storica azienda leader nel settore Energy.



Chi è il nostro cliente?

Il nostro cliente è una realtà consolidata nel settore dell'energia, riconosciuta per l'innovazione e la qualità dei suoi prodotti e servizi. L'azienda offre soluzioni all'avanguardia in ambiti quali energia elettrica, gas naturale, energie rinnovabili, LED, rifasamento e mobilità elettrica, distinguendosi per affidabilità e attenzione alle esigenze dei propri clienti.

Il ruolo e il contesto

Entrerai a far parte della rete vendita, con l'obiettivo di sviluppare il portafoglio clienti e ampliare il business aziendale su territori chiave. Ti occuperai di:

promuovere e vendere prodotti e servizi innovativi legati al settore Energy, costruendo relazioni di fiducia con clienti B2B e B2C;

sviluppare relazioni di lungo termine con clienti Business-to-Business e Business-to-Consumer, adattandosi alle esigenze specifiche di ogni settore;

sviluppare relazioni professionali con il mercato globale per nuove opportunità per le proprie aziende e adattarsi alle esigenze dei diversi mercati internazionali;

sviluppare relazioni professionali con il mercato globale per nuove opportunità per le proprie aziende e adattarsi alle esigenze dei diversi mercati internazionali;



<https://www.annunci.it/x-665046-z>



Commerciale - Energy
<https://www.annunci.it/x-665046-z>



Commerciale - Energy
<https://www.annunci.it/x-665046-z>



Commerciale - Energy
<https://www.annunci.it/x-665046-z>

Commerciale - Energy
<https://www.annunci.it/x-665046-z>

ambizione e capacità di lavorare per obiettivi, con un forte orientamento alla crescita personale e professionale;

spiccate doti di comunicazione e capacità di costruire relazioni di qualità con i clienti.

Cosa ti offriamo

collaborazione in Partita IVA, con un piano provvigionale competitivo e fortemente incentivante;

accesso a strumenti innovativi di supporto alla vendita;

territorio esclusivo per massimizzare le opportunità di business;

portafoglio clienti diversificato, comprendente aziende, small business e utenti privati;

opportunità di lavorare in un ambiente dinamico e meritocratico, dove il tuo impegno sarà riconosciuto e premiato.

Vuoi entrare a far parte di un'azienda che valorizza il tuo talento?

Candidati subito e scopri come Waddi può aiutarti a realizzare la tua prossima sfida professionale.

Affidarsi a Waddi significa avere un partner che ti supporta in ogni fase del processo di selezione, offrendoti un percorso trasparente e personalizzato.

Il nostro obiettivo è valorizzare il tuo talento, presentarti a realtà d'eccellenza e accompagnarti nella tua crescita professionale.

La presente offerta garantisce pari opportunità a tutti, indipendentemente da genere, etnia, orientamento sessuale, età o disabilità, in linea con le normative vigenti (L. 903/77; D. Lgs. n.198/2006 e D.Lgs. 215/03 e D.Lgs. 216/03).

Nel rispetto del Regolamento Generale sulla Protezione dei Dati (Regolamento UE n. 2016/679), tutti i candidat* sono invitati a leggere l'informativa sulla privacy, disponibile al link: (cliccare sul bottone "Candidati ora").

Waddi S.r.l. (Aut. Min. Prot. N.0000031.03- 23)